

TWOJA STRATEGIA BIZNESU

Zdecyduj, ile chcesz zarabiać?

Jaki jest Twój cel na rok 2021?

Jak zmieni się Twoje życie, jeśli osiągniesz ten cel?

Jaki jest Twój cel na najbliższe 6 miesięcy?

Jaki jest Twój cel na najbliższe 3 miesiące?

Jaki jest Twój cel na najbliższy miesiąc (styczeń)?

Jaki jest Twój cel na luty?

Jaki jest Twój cel na marzec?

Jaki jest Twój cel na kwiecień?

Jaki jest Twój cel na maj?

Jaki jest Twój cel na czerwiec?

Jaki jest Twój cel na lipiec?

Jaki jest Twój cel na sierpień?

Jaki jest Twój cel na wrzesień?

Jaki jest Twój cel na październik?

Jaki jest Twój cel na listopad?

Jaki jest Twój cel na grudzień?

KROK 1: CELE ➡

ILE CHCESZ ZARABIAĆ

Musisz wiedzieć , ile konkretnie Ci potrzeba klientów i sprzedanych produktów, aby pokryć koszty i Twoją pensję - i mieć zysk

- ➡ **SKUP się na jednym produkcie**
(Kto jest Twoim idealnym klientem i jaki ich problem rozwiązujesz) i zbuduj proces, który pomoże skalować Twój biznes

KROK 2: PLAN STRATEGICZNY – KONKRETY, DZIAŁANIA

Twoje zasoby (mocne strony)

Twoja oferta



[Empty rounded rectangular box]



[Empty rounded rectangular box]

Twoja strategia marketingowa



[Empty rounded rectangular box]



[Empty rounded rectangular box]

